

## Ετήσια Ενημέρωση Αναλυτών Παρουσίαση στην Ένωση Θεσμικών Επενδυτών

**Παιανία, 24 Απριλίου 2025** - Την Ετήσια Ενημέρωση Αναλυτών πραγματοποίησε σήμερα η Lavipharm A.E. σύμφωνα με το Οικονομικό Ημερολόγιο 2025 της Εταιρείας. Η παρουσίαση πραγματοποιήθηκε στο Χρηματιστήριο Αθηνών, στην Ένωση Θεσμικών Επενδυτών.

Καλωσορίζοντας τους παρευρισκόμενους, ο **κ. Βασίλης Μπαλούμης, CFO του Ομίλου** δήλωσε: *«Είναι ιδιαίτερη τιμή και χαρά να βρισκόμαστε εδώ για τρίτη χρονιά, έχοντας ήδη διανύσει περισσότερα από δύο χρόνια από την Αύξηση Μετοχικού Κεφαλαίου (ΑΜΚ), η οποία εξασφάλισε τα απαραίτητα κεφάλαια για την ανάπτυξη της εταιρείας. Οι επενδύσεις μας αποδίδουν και ενισχύουν σημαντικά την κερδοφορία μας, δημιουργώντας τη δυνατότητα μετά από 18 χρόνια να ανταμείψουμε τους μετόχους για την εμπιστοσύνη τους, διανέμοντας μέρισμα (2 λεπτά/ανά μετοχή)».*

Ο κ. Μπαλούμης προχώρησε στην παρουσίαση των οικονομικών μεγεθών για το 2024, τα οποία αποτυπώνουν μία δυναμική ανάπτυξη παρά το απαιτητικό μακροοικονομικό περιβάλλον:

- Οι ενοποιημένες πωλήσεις από συνεχιζόμενη δραστηριότητα, προ Rebate & Clawback, ανήλθαν σε 61,01 εκατ. ευρώ το 2024, σε σύγκριση με 54,34 εκατ. ευρώ το 2023, παρουσιάζοντας αύξηση 12,3%.
- Το μικτό κέρδος ανήλθε σε 25,08 εκατ. ευρώ, έναντι 22,15 εκατ. ευρώ το 2023, σημειώνοντας αύξηση 13,2%.
- Τα προσαρμοσμένα EBITDA διαμορφώθηκαν σε 10,39 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 14,2% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος.
- Χάρη σε μία σειρά παραγόντων, τα καθαρά κέρδη που αναλογούν στους μετόχους διαμορφώθηκαν σε 8,98 εκατ. ευρώ, έναντι μόλις 1,87 εκατ. ευρώ το 2023, ενισχυμένα κατά 380%, κυρίως λόγω της αναγνώρισης επιπλέον εσόδου από αναβαλλόμενη φορολογία, κατόπιν της εκκαθάρισης θυγατρικής εταιρείας.

Επιπλέον, ο κ. Μπαλούμης αναφέρθηκε στην ολοκλήρωση της αναδιοργάνωσης της εταιρείας, η οποία περιέλαβε τη διακοπή δραστηριοτήτων όπως η φαρμακαποθήκη, την πώληση του δικτύου φαρμακείων και την εκκαθάριση σημαντικών θυγατρικών, προκειμένου να εξορθολογιστεί η διάρθρωση του Ομίλου και να μειωθούν τα λειτουργικά του έξοδα. Σημαντικό ρόλο σε αυτή τη διαδικασία διαδραματίζει το νέο, αποτελεσματικό οργανόγραμμα της εταιρείας, το οποίο ενισχύει την αποδοτικότητα και βελτιώνει στη διαχείριση των διαθέσιμων πόρων. Η εταιρεία πλέον επικεντρώνεται αποκλειστικά στην ανάπτυξη, παραγωγή και πώληση φαρμακευτικών προϊόντων. *«Από εδώ και στο εξής, θα αφοσιωθούμε στην ενίσχυση της παραγωγικής μας δυνατότητας»*, επισήμανε.

Η νέα γραμμή παραγωγής διαδερμικών συστημάτων στις εγκαταστάσεις της Lavipharm στην Παιανία ολοκληρώθηκε, επιτυγχάνοντας υπερδιπλασιασμό της παραγωγικής της ικανότητας. Αξιοσημείωτη είναι επίσης η στρατηγική συμφωνία με την INOVA για τα δικαιώματα εμπορικής διάθεσης ενός μη συνταγογραφούμενου (OTC) φαρμακευτικού σκευάσματος σε 60 χώρες.

Παράλληλα, ο κ. Μπαλούμης αναφέρθηκε στη συνεχή προσπάθεια της εταιρείας να εντοπίσει ευκαιρίες για εξαγορά φαρμακευτικών προϊόντων εκτός Ελλάδος καθώς η Lavipharm έχει αποκτήσει την ικανότητα να μπορεί να ολοκληρώνει πολύπλοκες συμφωνίες απόκτησης δικαιωμάτων φαρμακευτικών προϊόντων σε χρόνους ρεκόρ. Επίσης, αναφέρθηκε στην απόφαση για τη δημιουργία δεύτερης γραμμής παραγωγής υγρών έως τα μέσα του 2026, μια επένδυση που θα αγγίξει το ποσό των 3 εκ. ευρώ. *«Δεδομένου του ονόματος και της θέσης της εταιρείας στην αγορά δεχόμαστε και εξετάζουμε διαρκώς προτάσεις για παραγωγή προϊόντων τρίτων εταιρειών στις εγκαταστάσεις μας στην Παιανία, γεγονός που αναμένεται να συμβάλει στην αύξηση της κερδοφορίας που παράλληλα με τη δημιουργία οικονομιών κλίμακας θα οδηγήσει στη μείωση του κόστους παραγωγής των ήδη υπαρχόντων προϊόντων μας»*, ανέφερε.

Ταυτόχρονα, ο κ. Γιαννουλέας, **Deputy CEO του Ομίλου**, τόνισε ότι: *«Η φαρμακευτική κάνναβη αποτελεί έναν από τους βασικούς πυλώνες ανάπτυξης της Lavipharm, καθώς οι προοπτικές της αγοράς δεδομένου του εκθετικού ρυθμού ανάπτυξης που παρουσιάζει είναι εξαιρετικά ευσίωνες. Για τον λόγο αυτό, αποφασίσαμε να επενδύσουμε στην επέκταση της συνεργασίας μας με την Tikun Olam, τον στρατηγικό μας εταίρο στην κατηγορία, για 10 συνολικά χρόνια. Ταυτόχρονα, αξίζει να σημειωθεί πως η εταιρεία μέσα στο επόμενο διάστημα θα διευρύνει το χαρτοφυλάκιο της με επιπλέον προϊόντα φαρμακευτικής κάνναβης σε μορφή ξηρού ανθού καθώς και σε μορφή σταγόνων»*.

Η Lavipharm, πέραν των ήδη υπαρχουσών συνεργασιών της, επιδιώκει την εξαγορά φακέλων νέων γενοσήμων με δικό της brand name, στους τομείς του κεντρικού νευρικού συστήματος, της ογκολογίας/πόνου και του καρδιομεταβολικού, οι οποίοι και αποτελούν στρατηγικές προτεραιότητές της. Ολοκληρώνοντας την εκδήλωση, ο κ. Γιαννουλέας δήλωσε: *«Είμαστε ιδιαίτερα ικανοποιημένοι με τα οικονομικά αποτελέσματα του 2024, τα οποία αποδεικνύουν την επιτυχημένη εφαρμογή της στρατηγικής που ακολουθούμε. Συνεχίζουμε να επενδύουμε στην καινοτομία και στο ανθρώπινο κεφάλαιο, διανύοντας με συνέπεια τη διαδρομή της βιώσιμης ανάπτυξης και της επιχειρηματικής αριστείας. Με αυτόν τον τρόπο, αναζητούμε συνεχώς νέες ευκαιρίες που θα προσδώσουν υπεραξία στην εταιρεία μας»*.

###

**Για περισσότερες πληροφορίες:**

**Investor Relations**

Βασίλης Μπαλούμης

Τηλ. 210 6691 121

[ir@lavipharm.com](mailto:ir@lavipharm.com)

**Corporate Communications**

**Βιβιέν Θωμά**

Τηλ. 2106691404

[vthomas@lavipharm.com](mailto:vthomas@lavipharm.com)