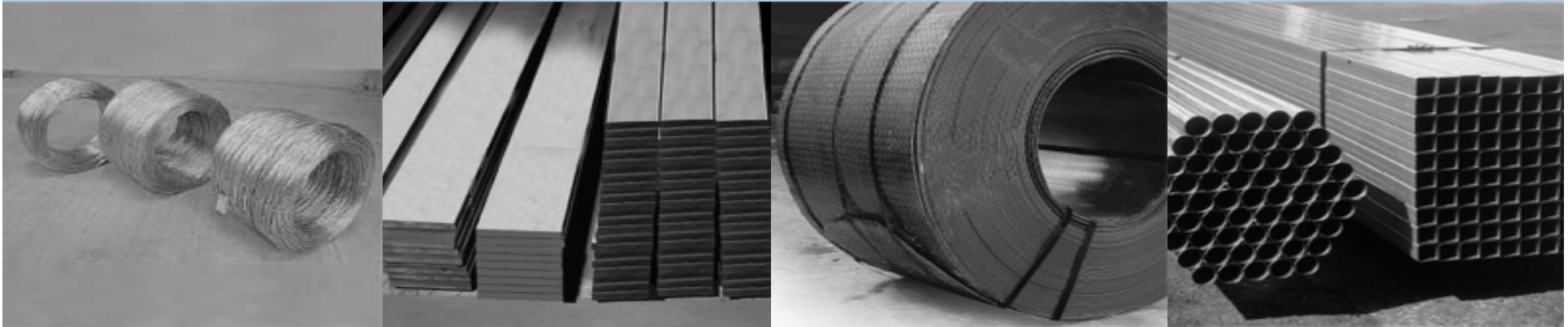


ΣΙΔΑΜΑ Α.Ε.

ΣΙΔΗΡΕΜΠΟΡΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ



ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

**Ένωση Θεσμικών Επενδυτών
23 Φεβρουαρίου 2007**

Περιεχόμενα

- I Εταιρικό Προφίλ
- II Συνοπτικά Αποτελέσματα 2006
- III Απόδοση Μετοχής – Ειδική Διαπραγμάτευση
- IV Άξονες Διαχείρισης
- V Επέκταση στα Βαλκάνια
- VI Στοιχεία Κλάδου
- VII Εξέλιξη Επενδυτικού προγράμματος



Π. Ράλλη



Ασπρόπυργος



Ωραιόκαστρο/ Θεσσαλονίκης

I. Εταιρικό Προφίλ



SID-PAC Βουλγαρίας



SID-PAC Ρουμανίας



Λαμία

Σημαντικότεροι σταθμοί στην εξέλιξη της ΣΙΔΜΑ

- ✓ Το 1931 ιδρύεται η πρώτη εταιρία των αδελφών Αμαρίλιο με έδρα Θεσσαλονίκη και αντικείμενο την εμπορεία χάλυβα.
- ✓ Τη δεκαετία του 1950 μεταφέρει την έδρα της στην Αθήνα.
- ✓ Τις δεκαετίες 1970-1980 εδραιώνει την πρωτοκαθεδρία στον κλάδο της.
- ✓ Το 1991 αποκτά την πρώτη ισιωτική μηχανή και ξεκινάει τη μεταποιητική της δραστηριότητα.
- ✓ Το 1996 εξαγοράζει την εταιρία ΕΛΣΙΝΤΕΡ, από τα πρώτα κέντρα επεξεργασίας χάλυβα στην Ελλάδα με έδρα τον Ασπρόπυργο.
- ✓ Το 1998 απορροφά την ΚΑΛ ΑΕ, εταιρεία με αντικείμενο την επεξεργασία και εμπορία λαμαρινών.
- ✓ Το 1999 ξεκινάει στρατηγική συνεργασία με τον Όμιλο ΣΙΔΕΝΟΡ.
- ✓ Το 2001 αποκτά την πλειοψηφία της νεοσύστατης εταιρείας παραγωγής πανέλων πολυουρεθάνης «ΠΑΝΕΛΚΟ Α.Ε.».
- ✓ Το 2004 αρχίζει εξαγωγική δραστηριότητα στην Βουλγαρία.
- ✓ Το 2005 εισέρχεται στο ΧΑΑ και ιδρύει θυγατρικές σε Ρουμανία και Βουλγαρία.
- ✓ Το 2006 αρχίζει την κατασκευή τριών νέων Κέντρων Επεξεργασίας Χάλυβα σε Οινόφυτα, Βουκουρέστι και Σόφια.

Εγκαταστάσεις - Οινόφυτα

(Έναρξη λειτουργίας: β' εξάμηνο 2007)

- Οικόπεδο
 - 61 στρεμμάτων
- Κέντρο Επεξεργασίας Χάλυβα
 - 11.000 m²
- Μηχανολογικός Εξοπλισμός
 - Ισιώτριες & σχιστικά
 - Γραμμή κοπής ανοξειδωτων
 - Γραμμή επιφανειακής επεξεργασίας (φινιρίσματος) ανοξειδωτων
- Παραγωγή
 - Παραγωγική Δυναμικότητα 185 χιλ. μετρικοί τόνοι (μ.τ.) το χρόνο
- Πελάτες
 - Βιομηχανίες & Βιοτεχνίες
- Εξυπηρετούμενος όγκος σε πρώτη φάση
 - 25% του συνολικού όγκου πωλήσεων της εταιρείας



Εγκαταστάσεις - Ασπρόπυργος

- Οικόπεδο
 - 35 στρέμματα
- Αποθήκες & γραφεία
 - 13.500 m²
- Μηχανολογικός Εξοπλισμός
 - Μεταλλοβολή, βαφή, κοπές
- Παραγωγή
 - Παραγωγική Δυναμικότητα 33 χιλ. μετρικοί τόνοι (μ.τ.) το χρόνο
- Πελάτες
 - Έμποροι
 - Βιομηχανίες & Βιοτεχνίες
 - Τεχνικές Εταιρείες
- Εξυπηρετούμενος όγκος
 - 30% του συνολικού όγκου πωλήσεων της εταιρείας



Εγκαταστάσεις - Θεσσαλονίκη

- Οικόπεδο
 - 53 στρεμμάτων
- Κέντρο Επεξεργασίας Χάλυβα & γραφεία
 - 20.000 m²
- Μηχανολογικός Εξοπλισμός
 - Ισιώτριες & σχιστικά
 - Γραμμή διαμόρφωσης μεταλλικών διατομών
- Παραγωγή
 - Παραγωγική Δυναμικότητα 180 χιλ. μετρικοί τόνοι (μ.τ.) το χρόνο
- Πελάτες
 - Έμποροι
 - Βιομηχανίες & Βιοτεχνίες
 - Τεχνικές Εταιρείες
- Εξυπηρετούμενος όγκος
 - 45% του συνολικού όγκου πωλήσεων της εταιρείας

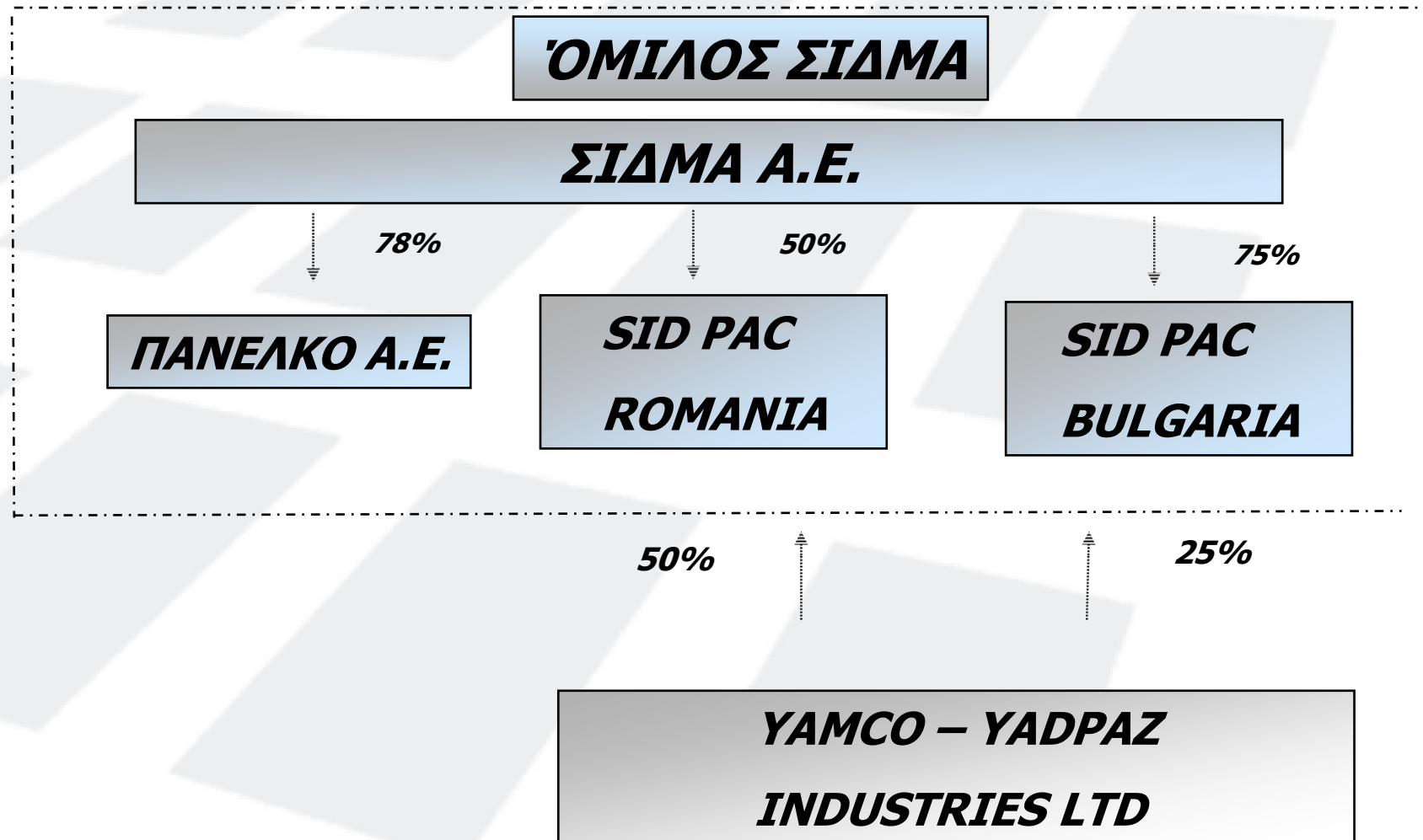


Εγκαταστάσεις - Πανέλκο (ΒΙΠΕ Λαμίας)

- Οικόπεδο
 - 43 στρεμμάτων
- Παραγωγική μονάδα & γραφεία
 - 10.500 m²
- Μηχανολογικός Εξοπλισμός
 - Μηχανή συνεχούς παραγωγής πανέλων
 - Μηχανή ασυνεχούς παραγωγής πανέλων
 - Διαμορφωτικές γραμμές τραπεζοειδών
 - Μηχανήματα διαμόρφωσης λαμαρινών
- Παραγωγή
 - Παραγωγική Δυναμικότητα 2 εκ. m² το χρόνο
- Πελάτες
 - Κατασκευαστές
 - Τεχνικές Εταιρείες
 - Έμποροι



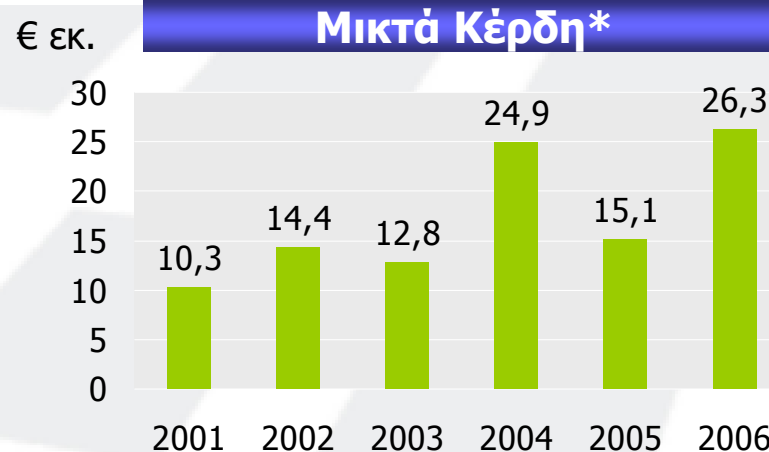
Δομή Εταιρίας



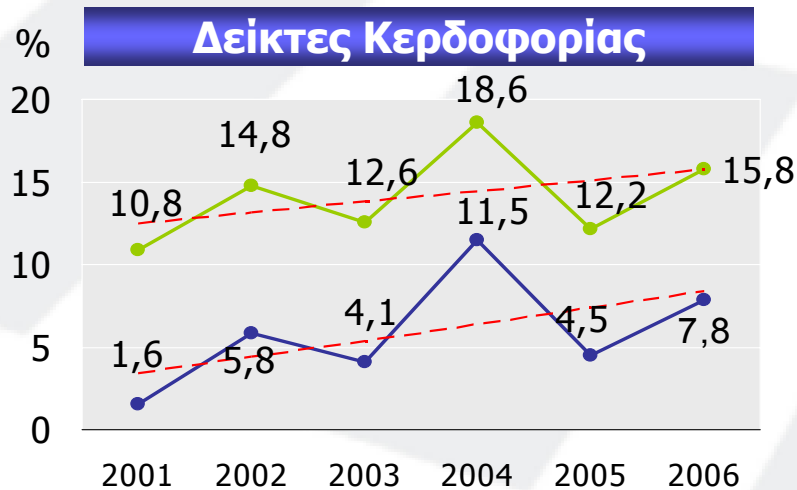
Συγκριτικά Πλεονεκτήματα Εταιρίας

- **Διαφοροποιημένη Πελατειακή Βάση:** Κανένας πελάτης δεν συμμετέχει πάνω από 2% στις πωλήσεις.
- **Συνέργειες:** Λόγω της συνεργασίας με τη Σιδενόρ.
- **Επέκταση στις αναπτυσσόμενες αγορές των Βαλκανίων μαζί με τη Σιδενόρ:** Η Βουλγαρία και η Ρουμανία αντιμετωπίζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης όπου η κατανάλωση σε χάλυβα ανέρχεται σήμερα στα 125 κιλά/άτομο και 160 κιλά/άτομο αντίστοιχα, ενώ στις προηγμένες βιομηχανικά χώρες υπερβαίνει τα 550 κιλά/άτομο.
- **Ισχυρό Management:** Την εταιρία διαχειρίζεται έμπειρη και πειθαρχημένη, στη διαχείριση των οικονομικών, διοίκηση
- **Ισχυρό δίκτυο διανομής:** Πωλήσεις σε ολόκληρη την ελληνική επικράτεια
- **Ηγετική Θέση στην Ελληνική Αγορά:** βάσει πωλήσεων, επί σειρά δεκαετιών

Συνοπτικά Οικονομικά Στοιχεία Ομίλου



* Προ αποσβέσεων και προμηθειών αντιπροσωπείας



Τα οικονομικά στοιχεία αφορούν τη μητρική εταιρεία για τις χρήσεις 2001-2002 και τον όμιλο για τις χρήσεις 2003-2006. Στο 2005 δεν περιλαμβάνονται τα έκτακτα έξοδα εισαγωγής στο Χ.Α.Α. ύψους € 1,2 εκ..

II. Αποτελέσματα 2006

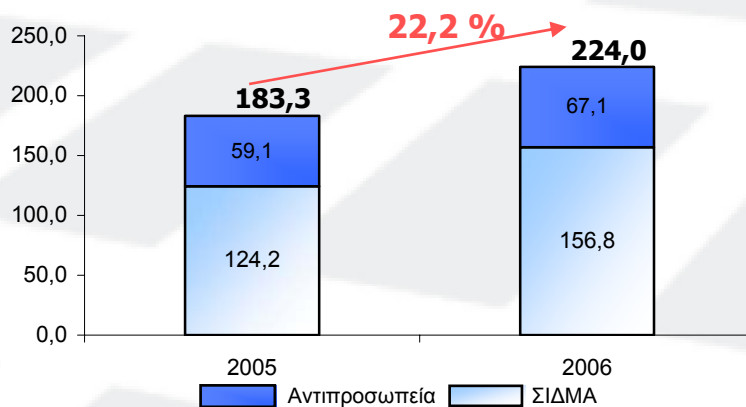
Στοιχεία Αποτελεσμάτων

- Αύξηση πωλήσεων ΣΙΔΜΑ 26 %
- Αύξηση Πωλήσεων ΣΙΔΜΑ & Αντιπροσωπείας 22 %
- Ενίσχυση των πωλήσεων στο εξωτερικό. Προσανατολισμός στην ανάπτυξη από τα Βαλκάνια
- Αύξηση μικτού περιθωρίου στο 15,8 % έναντι 12,2 % το 2005 λόγω αύξησης των τιμών πώλησης
- Αύξηση 116,3 % στο EBIT
- Αύξηση 94,2 % στο EBITDA παρά τα αυξημένα χρηματοοικονομικά κόστη λόγω ανόδου των επιτοκίων
- Αύξηση 228,3 % στα καθαρά κέρδη

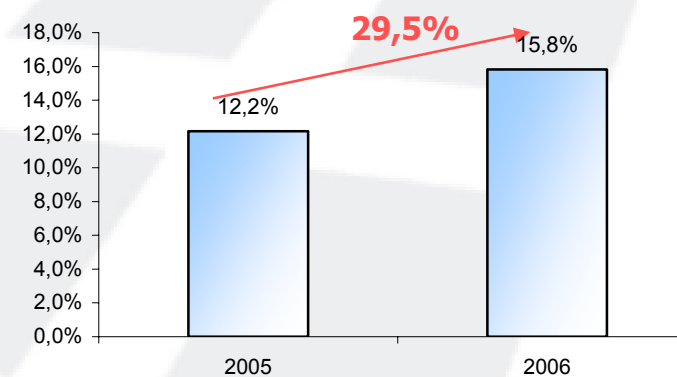
Στοιχεία Αποτελεσμάτων σε εκατ. €	2006	Δ%	2005
Κύκλος Εργασιών	156,8	26,3%	124,2
Κόστος πωλήσεων	132,0	21,0%	109,1
Μικτά Κέρδη	24,8	64,1%	15,1
περιθώριο Μικτού Κέρδους	15,8%	+3,6 pp	12,2%
EBIT	15,9	116,3%	7,3
περιθώριο ebit (%)	10,1%	+4,2 pp	5,9%
EBITDA	18,0	94,2%	9,3
περιθώριο ebitda (%)	11,5%	+4 pp	7,5%
ΚΠΦ	12,3	179,4%	4,4
Φόροι	-3,5	111,6%	-1,7
ΚΜΦ	8,8	220,5%	2,7
Δικαιώματα Μειοψηφίας	0,4	109,8%	0,2
Καθαρά Κέρδη	8,4	228,3%	2,6
περιθώριο καθαρών κερδών	5,4%	+3,3 pp	2,1%
Κέρδη Ανά Μετοχή	0,84	201,0%	0,28
Έσοδα (+ Αντιπροσωπεία)	224,0	22,2%	183,3

Στοιχεία Αποτελεσμάτων

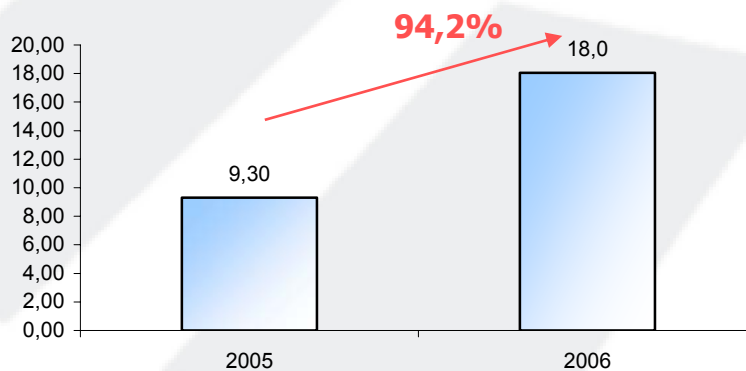
Κύκλος Εργασιών σε εκατ. €



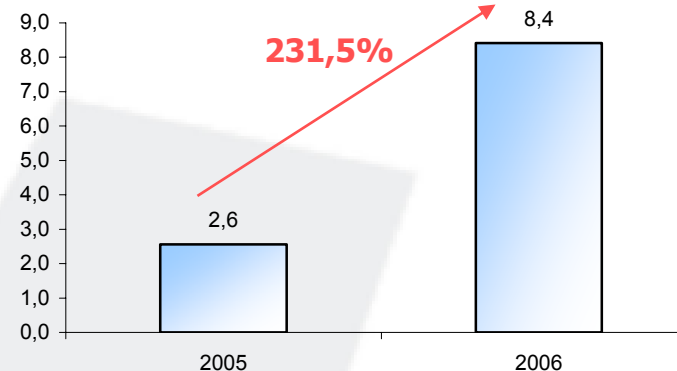
Περιθώριο Μικτού Κέρδους (%)



ΕΒΙΤΔΑ σε εκατ. €



Καθαρά Κέρδη σε εκατ. €



Ισολογισμός

- **Αύξηση 20 % του τραπεζικού δανεισμού από €62,7εκατ. σε €75,4 εκατ. για την κάλυψη του απαραίτητου κεφαλαίου κίνησης για την ανάπτυξη του ομίλου**
- **Αύξηση 28 % του κεφαλαίου κίνησης από €76,1 εκατ. σε €97,4 εκατ. λόγω αύξησης του κύκλου εργασιών**
- **76 % του συνόλου του δανεισμού είναι μακροπρόθεσμος δανεισμός**
- **αύξηση των αποθεμάτων (+38,6%) με ταυτόχρονη αύξηση (+74,2%) στους προμηθευτές. Η αύξηση των αποθεμάτων οφείλεται στην αύξηση των τιμών πρώτων υλών καθώς και στην αύξηση των αποθεμάτων των θυγατρικών**

Ισολογισμός σε εκατ. €	2006	Δ%	2005
Ενεργητικό			
Πάγια Στοιχεία Ενεργητικού	44,3	23,4%	35,9
Αποθέματα	30,4	38,6%	21,9
Απαιτήσεις από Πελάτες	106,9	38,7%	77,0
Διαθέσιμα	5,1	-49,0%	9,9
Λοιπά Στοιχεία Ενεργητικού	3,6	-10,8%	4,0
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	190,2	27,8%	148,8
Παθητικό			
Μακροπρόθεσμες Τραπεζικές Υποχρεώσεις	57,5	4950,2%	1,1
Σύνολο Μακροπρόθεσμων Υποχρεώσεων	62,1	983,0%	5,7
Βραχυπρόθεσμες Τραπεζικές Υποχρεώσεις	17,9	-71,0%	61,6
Προμηθευτές	39,8	74,2%	22,9
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	10,1	78,1%	5,7
Σύνολο Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων	67,8	-24,8%	90,1
Σύνολο Υποχρεώσεων	129,9	35,5%	95,9
Μετοχικό Κεφάλαιο	23,4	0,0%	23,4
Καθαρή Θέση Μετόχων	35,0	24,6%	28,1
Δικαιώματα Μειοψηφίας	1,9	33,3%	1,4
Σύνολο Καθαρής Θέσης	60,3	14,0%	52,9
ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	190,2	27,8%	148,8

Ταμιακές Ροές

σε εκατ. €	2006	Δ%	2005
Λειτουργικές δραστηριότητες	-6,4	228,7%	-1,9
Επενδυτικές δραστηριότητες	-10,4	133,0%	-4,5
Χρηματοδοτικές δραστηριότητες	11,9	-23,0%	15,5
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα έναρξης περιόδου	9,9	1115,8%	0,8
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα λήξης περιόδου	5,1	-49,0%	9,9

- Οι λειτουργικές δραστηριότητες είναι αρνητικές λόγω αύξησης των κεφαλαίων κίνησης κατά € 21,3 εκατ..
- Η εταιρία συνεχίζει το επενδυτικό της πρόγραμμα σε Ελλάδα και Εξωτερικό κάνοντας χρήση τόσο των κεφαλαίων που αντλήθηκαν από το Χ.Α.Α όσο και δανεισμού.
- Μείωση των κεφαλαίων που αντλήθηκαν από τις τράπεζες σε σχέση με το 2005.

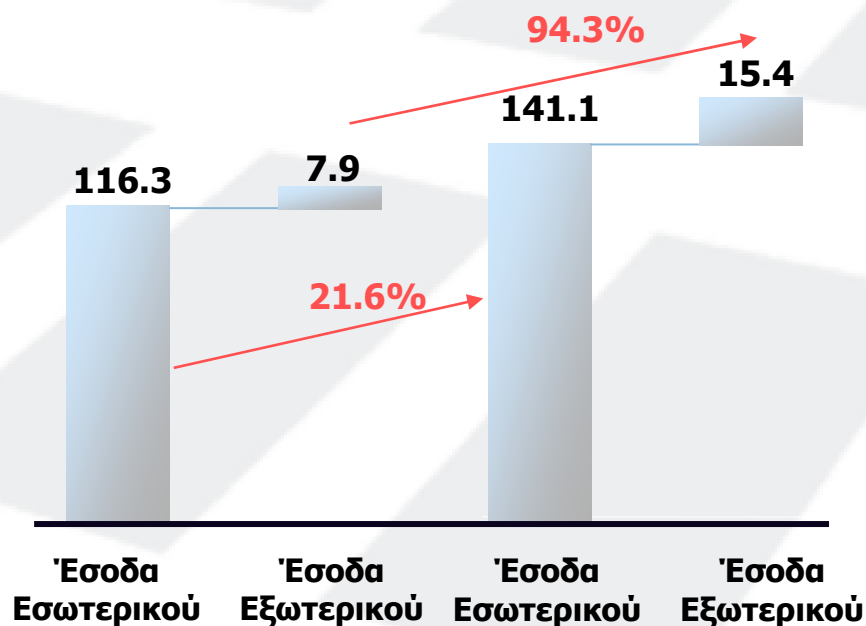
Έμφαση στο Εξωτερικό

Έσοδα
Ιαν-Δεκ 2005

Έσοδα
Ιαν-Δεκ 2006

Παρατηρήσεις

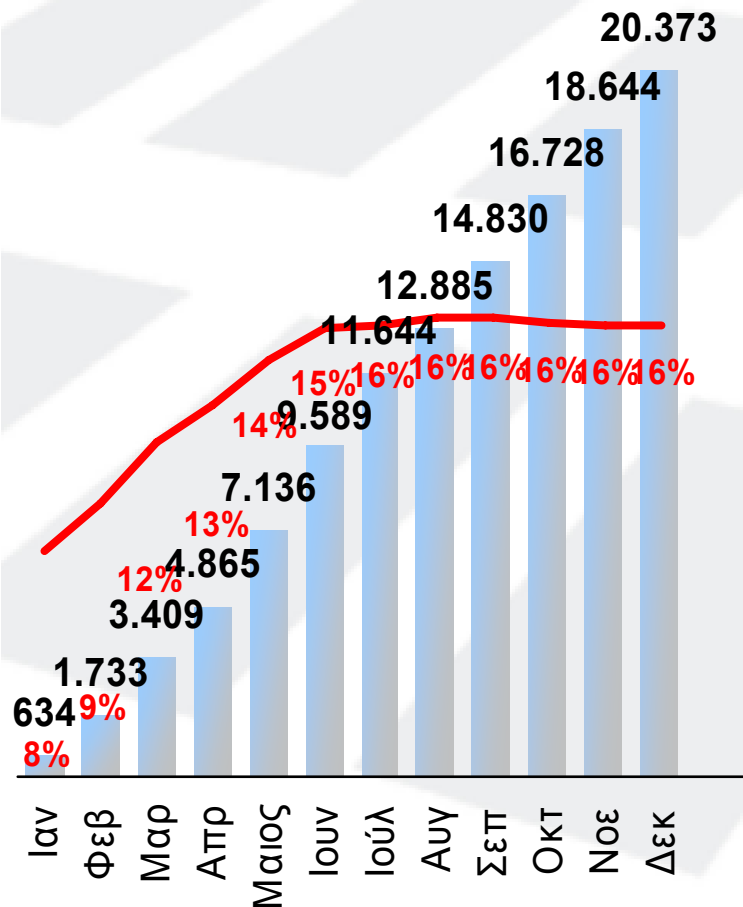
Ομίλου σε εκατομμύρια €



- § Αύξηση πωλήσεων στην Ελλάδα & το Εξωτερικό
- § Ο κύριος όγκος πωλήσεων στο εξωτερικό αφορά εξαγωγές από τις εταιρείες του ομίλου ΣΙΔΜΑ & ΠΑΝΕΛΚΟ και τη δραστηριότητα της SID-PAC Bulgaria.
- § Στόχος η ανάπτυξη δικτύου πωλήσεων στα Βαλκάνια με την πλήρη λειτουργία των κέντρων επεξεργασίας των θυγατρικών σε Βουλγαρία και Ρουμανία

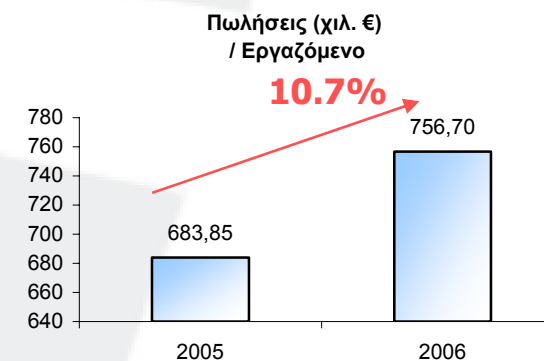
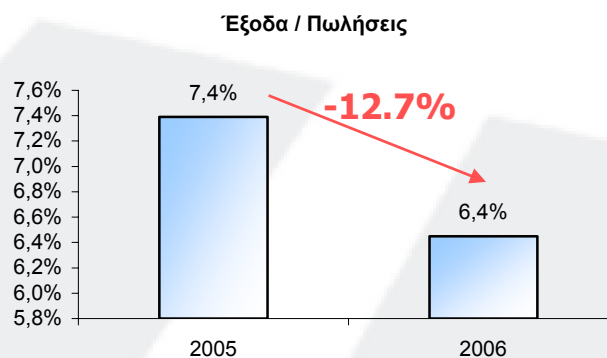
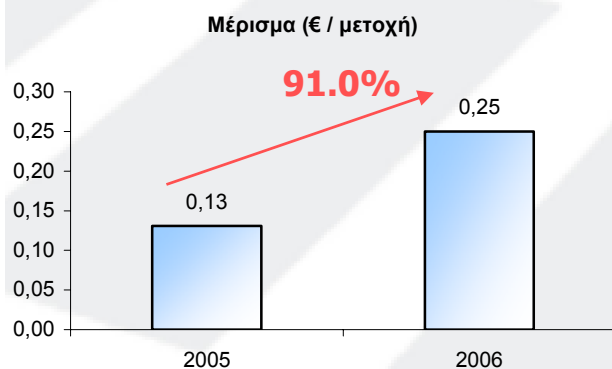
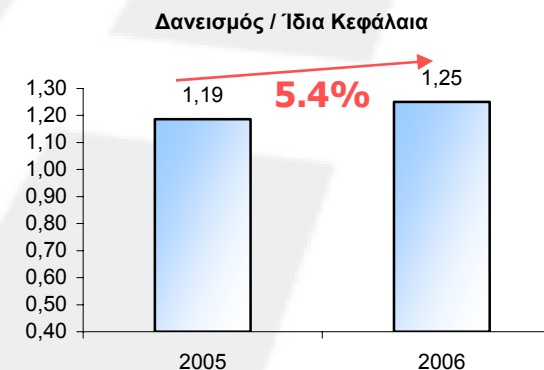
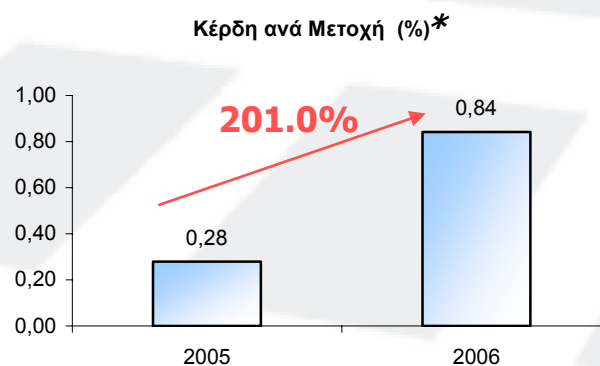
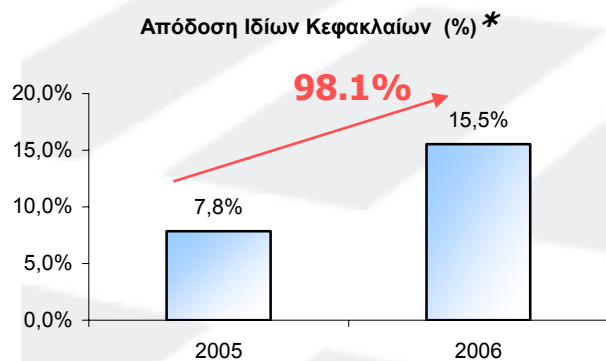
Βελτίωση της αγοράς του χάλυβα το 2006

Μικτό Κέρδος προ Αποσβέσεων
(€ εκ.) / ΠΜΚ %



- Αύξηση ζήτησης σε εγχώρια και διεθνή αγορά.
- Ανοδική πορεία τιμών πρώτων υλών
 - 10% μεσοσταθμική αύξηση της τιμής πώλησης προϊόντων μεταξύ Δεκ 05 – Δεκ 06.
- Σε διεθνές επίπεδο η συγχώνευση Χαλυβουργιών συνεχίζεται.

Βασικοί Οικονομικοί Δείκτες



* Βασισμένα σε κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας

Βελτίωση όλων των βασικών δεικτών

Μερισματική Απόδοση

Μερισματική Απόδοση μεγαλύτερη από τον εκάστοτε πληθωρισμό

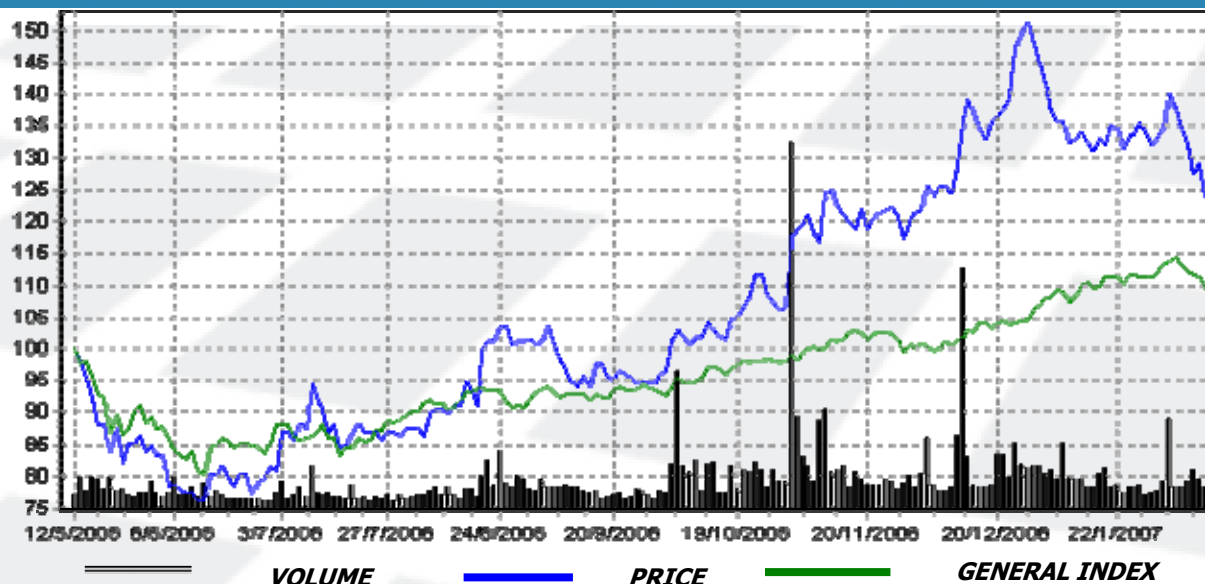
	EPS	Μερίσματα	Απόδοση %
2006	0,85	0,25 € ανά μετοχή	4,2 % ¹
2005	0,28	0,12 € ανά μετοχή	4 % ²
2004	1,50	0,29 € ανά μετοχή	5,5 % ³

1. Βάση της τιμής της 29/12/2006 (€ 5,96)
2. Βάση της τιμής της 31/12/2005 (€ 3,02)
3. Βάση της τιμής εισαγωγής (€ 5,3)

III. Απόδοση Μετοχής – Ειδική Διαπραγμάτευση



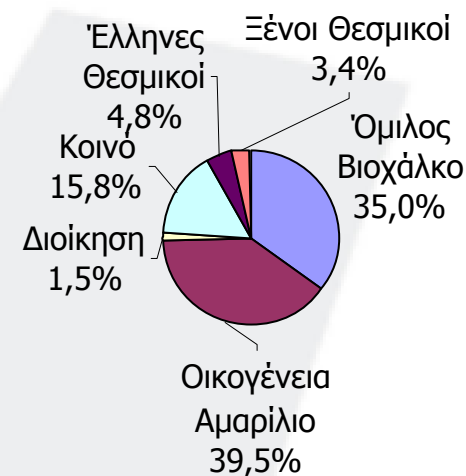
Απόδοση Μετοχής



Στοιχεία Μετοχής

Reuters Ticker.....SDMr.AT
 Bloomberg Ticker.....SIDMA GA
 Τιμή κλεισίματος (21/02/07).....€5,62
 Αρ. Μετοχών.....10.000.000
 Κεφαλαιοποίηση.....€56,2 εκ.
 Υψηλό 52 εβδ.....€5,98 στις 02/01/07
 Χαμηλό 52 εβδ.....€2,90 στις 13/06/06

Κατανομή μετοχών (09-02-2007)



Ειδική Διαπραγμάτευση

Ένα χρόνο πριν την
Ειδική Διαπραγμάτευση

Μέση Τιμή
€3,38

+30.2%

Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγών
14.301 κομμάτια

+ 7.505
κομμάτια

Μέση Εμπορευσιμότητα
0,14%

+0,08 pp

Μέση Ετήσια Μεταβλητότητα
42 eurocents

-5 eurocents

Μέσο εύρος Τιμών Συνεδρίασης
(spread Συνεδρίασης)
(%)

2005: 1,177

ΑΝΑΛΗΨΗ
ΕΔ
ΙΟΥΛ 2006

Μετά την
Ειδική Διαπραγμάτευση (156 ημέρες)

Μέση Τιμή
€4,40

Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγών
21.806 κομμάτια

Μέση Εμπορευσιμότητα
0,22%

Μέση Ετήσια Μεταβλητότητα
37 eurocents

Μέσο εύρος Τιμών Συνεδρίασης
(spread Συνεδρίασης)
(%)

2006: 1,142

IV. Άξονες Διαχείρισης

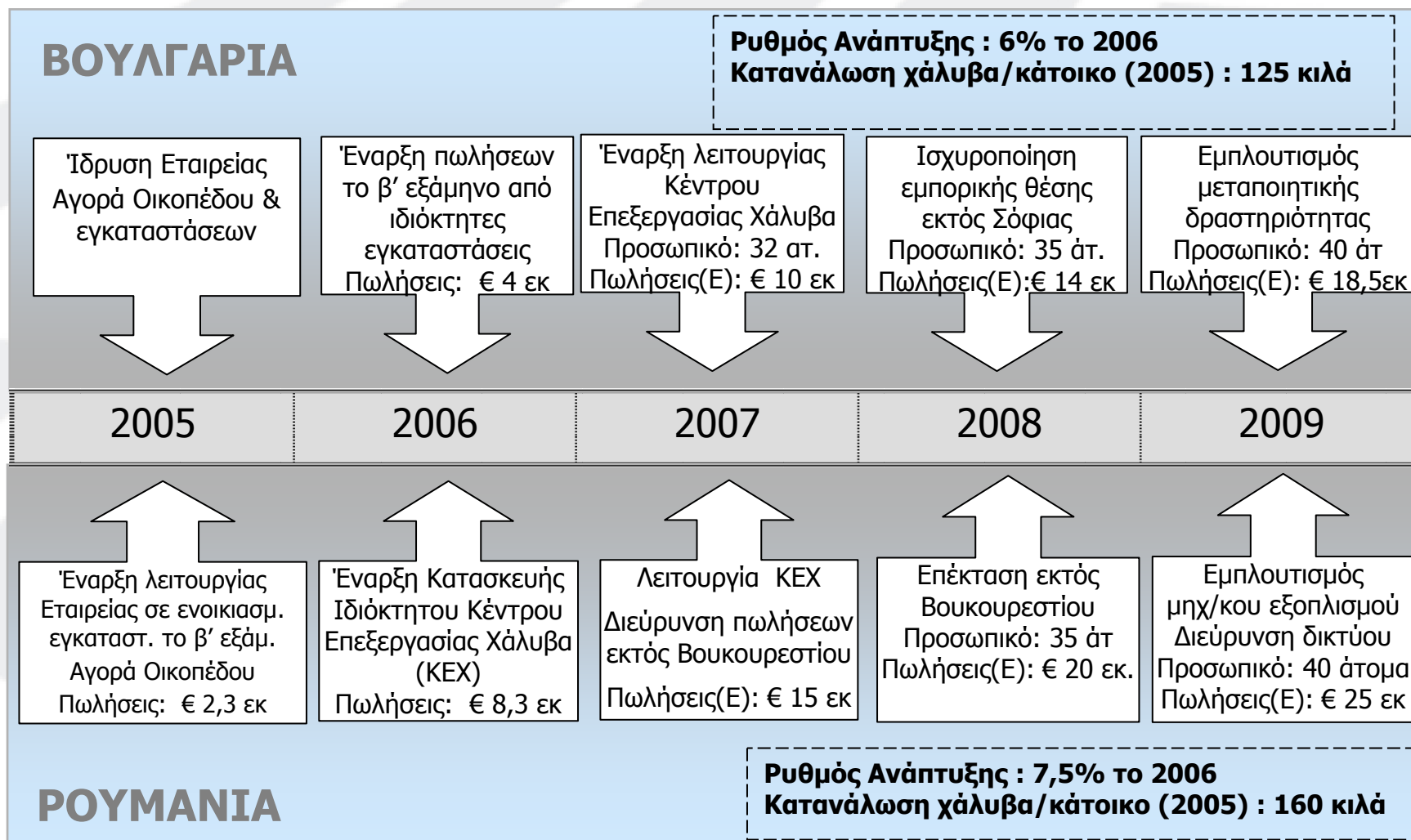
Ρίσκο - Πολιτική Διαχείρισης Κινδύνων

- ✓ Η αποτελεσματική διαχείριση των κινδύνων αποτελεί κεντρικό άξονα στην ανάπτυξη και επιτυχία της ΣΙΔΜΑ.
- ✓ Κίνδυνοι για την εταιρεία μπορεί να προέρθουν από:



- ✓ Οι κίνδυνοι αξιολογούνται και διαχειρίζονται εντός ενός κοινού πλαισίου, μέσα στο οποίο το κάθε τμήμα είναι υπεύθυνο για την εκ των προτέρων αναγνώριση και αντιμετώπιση των κινδύνων που το αφορούν.

Ανάπτυξη - Επενδύσεις σε αναδυόμενες αγορές



V. Επέκταση στα Βαλκάνια



Παρουσία στα Βαλκάνια – Μελλοντική Επέκταση



Επέκταση στα Βαλκάνια

Στόχος: Η δημιουργία δικτύου από σύγχρονα κέντρα εμπορίας και επεξεργασίας χάλυβα.

Χώρες πρώτης φάσης επέκτασης: Βουλγαρία και Ρουμανία

Στρατηγική συμμαχία στις δύο αυτές χώρες: με την Yamco Yadraz, θυγατρική της Packer Plada, μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες του κλάδου μεταποίησης χάλυβα στο Ισραήλ με κύκλο εργασιών € 164 εκ. το εννεάμηνο του 2006. Η Packer Plada είναι μέλος του πολυεθνικού ομίλου Africa-Israel με συνολικό κύκλο εργασιών € 666 εκ. το εννεάμηνο του 2006.

Επέκταση στα Βαλκάνια

Επιχειρηματικές ευκαιρίες:

- Ικανοποιητικοί ρυθμοί ανάπτυξης (6% η Βουλγαρία και 7,5% η Ρουμανία για το 2006 αντίστοιχα).
- Αυξημένη ζήτηση για χαλυβουργικά προϊόντα (εκσυγχρονισμός υποδομών, μεταλλικές κατασκευές, βιομηχανία λευκών προϊόντων, ναυπηγεία).
- Αυξανόμενες εισροές κεφαλαίων λόγω της ένταξης των χωρών στην ΕΕ.
- Έλλειψη μεγάλων και οργανωμένων κέντρων επεξεργασίας μετάλλου.

Συγκριτικά Πλεονεκτήματα:

- Τεχνογνωσία, εμπειρία, οικονομική ευρωστία.
- Σημαντική παρουσία του Ομίλου ΣΙΔΕΝΟΡ στα Βαλκάνια.
- Συνέργειες από τη συνεργασία με την Yamco Yadrav.

Ρουμανία

- *SID-PAC Steel and Construction Products SRL* (50%) - ιδρύθηκε το Μάρτιο 2005
- Έναρξη εμπορικής δραστηριότητας το β' εξάμηνο του 2005
- Επιχειρησιακό σχέδιο 5ετίας:
 - Συνολικό ύψος επένδυσης: € 5,5 εκατ.
 - Στόχος πωλήσεων: € 25-30 εκατ. (πωλήσεις 2006: € 8,3 εκ)
 - Απασχολούμενο προσωπικό: 40-45 άτομα

Στόχοι για το 2007:

- Έναρξη λειτουργίας σύγχρονου Κέντρου Επεξεργασίας Χάλυβα στο Βουκουρέστι (τέλος ά εξαμήνου)
 - Ιδιόκτητο Οικόπεδο 35 στρεμμάτων
 - Αποθήκες & γραφεία: 6.500 τ.μ. περίπου
 - Μηχανολογικός εξοπλισμός: Ισιώτριες
- Διεύρυνση εμπορικού δικτύου, πελατειακής βάσης και πωλήσεων.
- Συστηματική αξιολόγηση αγοράς επαρχίας

Βουλγαρία

- SID-PAC Bulgaria S.A. (75%) - ιδρύθηκε τον Αύγουστο 2005
- Έναρξη εμπορικής δραστηριότητας το β' εξάμηνο του 2006 (πωλήσεις 2006: € 4 εκ)
- Αντιπροσώπευση προϊόντων Ομίλου ΣΙΔΕΝΟΡ
- Επιχειρησιακό σχέδιο 5ετίας:
 - Συνολικό ύψος επένδυσης: € 5,5 εκατ.
 - Στόχος πωλήσεων: € 15-20 εκατ.
 - Απασχολούμενο προσωπικό: 35-40 άτομα

Στόχοι για το 2007:

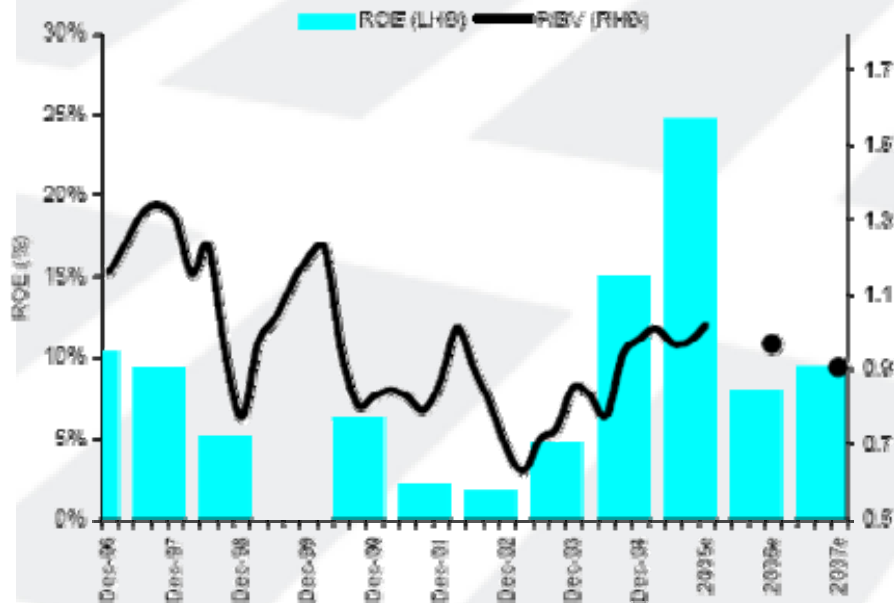
- Έναρξη λειτουργίας σύγχρονου κέντρου επεξεργασίας στη Σόφια (τέλος ά εξαμήνου)
 - Ιδιόκτητο οικόπεδο 39 στρεμμάτων
 - Αποθήκες και γραφεία 9.000 m²
- Διεύρυνση πωλήσεων, πελατειακής βάσης και δικτύου



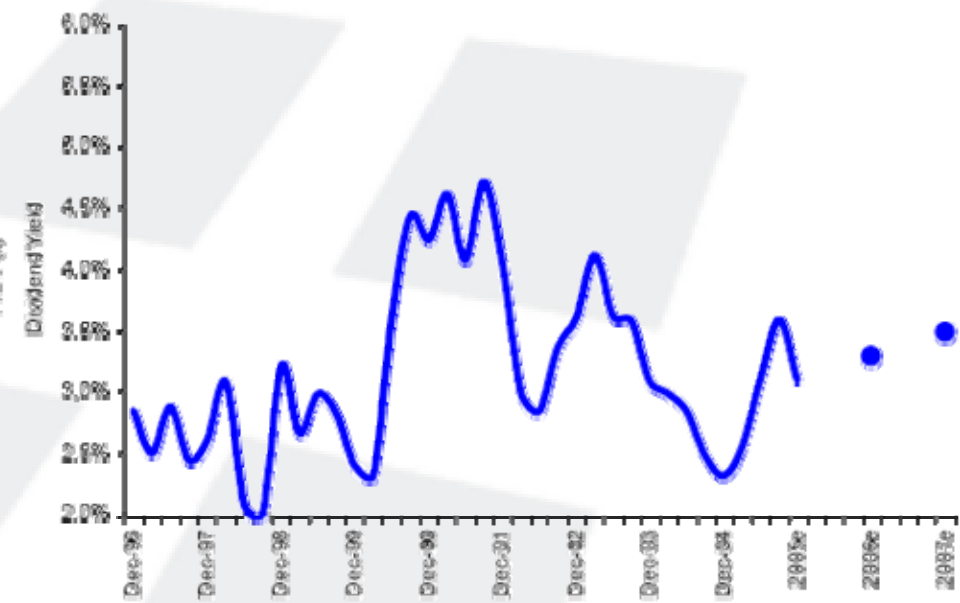
VI. Στοιχεία Κλάδου

Κύριοι χρηματιστηριακοί δείκτες κλάδου

Ευρωπαϊκή Βιομηχανία Χάλυβα : P/BV vs. ROE, 1996-2007e



Ευρωπαϊκή Μερισματική Απόδοση Χάλυβα, 1996-2007e



Πηγή: Εταιρία, Morgan Stanley

Οι δείκτες της ΣΙΔΜΑ είναι εναρμονισμένοι με αυτούς της Ευρωπαϊκής Βιομηχανίας Χάλυβα για το 2007 εκτός από την απόδοση ιδίων κεφαλαίων (ROE) που για το 2006 κυμάνθηκε στο 15,7% αντί του 10%.

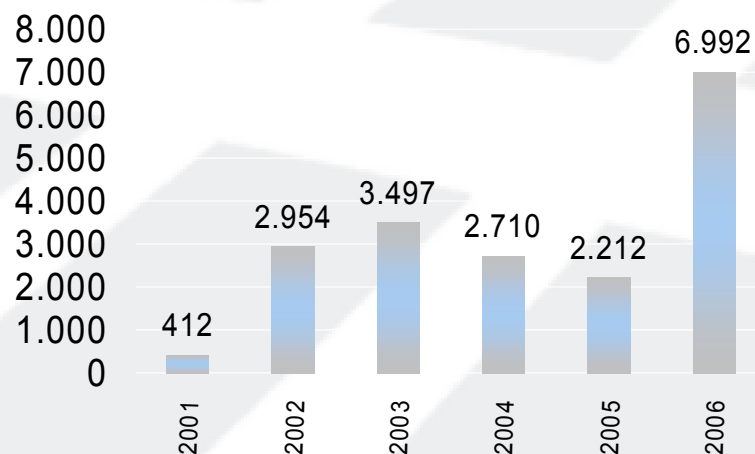


VII. Εξέλιξη Επενδυτικού προγράμματος

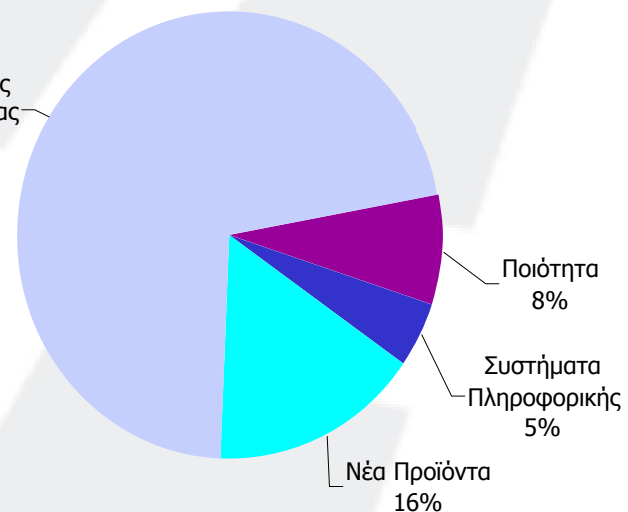
Εξέλιξη Επενδυτικού Προγράμματος

Συνολικές Επενδύσεις Παγίων 2001 – 2006: € 19 εκ.

€ εκ.



Βελτίωση
Παραγωγικής
Δυναμικότητας
71%



Αναμενόμενα Οφέλη

- Διατήρηση ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος στην αγορά
 - Καλύτερη εξυπηρέτηση πελατών
 - Μείωση λειτουργικών εξόδων



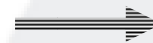
Μεταφορά σε μεγαλύτερες εγκαταστάσεις

- Αύξηση προστιθέμενης αξίας
 - Εγκατάσταση νέων μηχανημάτων
 - Μεγαλύτερη γκάμα προϊόντων



**Αγορά νέων & αναβάθμιση
υπαρχόντων μηχανημάτων**

- Αύξηση των μεγεθών της εταιρείας
 - Κύκλου εργασιών
 - Αγοραστική ισχύς



**Επενδύσεις σε θυγατρικές
εντός & εκτός Ελλάδας**



ΣΙΔΜΑ Α.Ε.

ΣΙΔΗΡΕΜΠΟΡΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ